

El Empresario Y El Riesgo

La definición considerada como 'clásica' es la descrita por Jean Battiste Say que lo define como,

Empresario:

El agente que unifica todos los medios de producción (Tierra, Trabajo y Capital) y logra, a través de un incremento en el valor de los productos (respecto al de los insumos empleados), el restablecimiento de todo el capital empleado más el valor de los salarios; intereses y rentas que paga,...

En esta definición vemos los siguientes elementos:

1. Unificador: coordina y dirige el proceso productivo
2. Incremento del valor de los productos en el proceso
3. Financia el proceso, es decir, paga salarios, intereses, rentas, etc...

Contenidos:

Hemos definido la empresa como la unidad elemental de producción, frente a las unidades de consumo que son las familias. El análisis de la actividad empresarial dentro de la disciplina de la economía de la empresa no puede olvidar que todos los procesos productivos son llevados adelante por hombres, y no puede desligarse el concepto 'empresa' de la figura del 'empresario'.

Emprendedor

El iniciador de una nueva empresa o una organización nueva para esa empresa.

El Espíritu Emprendedor

Así se define el proceso, aparentemente discontinuo de combinar recurso para producir bienes y servicios nuevos.

Es diferente a la Administración pues aquel tiende a *producir cambios*, mientras que esta implica la *coordinación*, en forma constante, del proceso de producción.

Beneficios del Espíritu Emprendedor

El espíritu emprendedor produce, por lo menos, los siguientes beneficios sociales:

- ✓ Crecimiento económico. La pequeña empresa y predominantemente el área de servicios, son los ámbitos donde se crean, en gran mayoría, nuevos puestos de trabajo, pues en su búsqueda de inserción y crecimiento, contribuyen no solo a su desarrollo propio sino al de la economía en general.
- ✓ La Productividad. Aprovecha al máximo los recursos disponibles mejorando las técnicas de producción que es su función por excelencia, haciendo hincapié en la investigación y desarrollo (I+D), conjuntamente con inversión en maquinarias y plantas nuevas.
- ✓ Crea tecnologías, productos y servicios nuevos. Fomentan la innovación en tecnologías, productos y servicios, debido a su necesidad de competitividad para superar obstáculos.
- ✓ Cambia y rejuvenece la **competencia**¹ de los mercados. Son agentes de cambio en los mercados, pues intervienen frenéticamente para su sobrevivencia.

Factores Psicológicos del Emprendedor

- Necesidad de logro. Los emprendedores alcanzan una calificación alta acerca de este concepto que implica la necesidad psicológica de lograr objetivos.
- Posición de control. Las personas y no la suerte controlan su existencia. El emprendedor considera que el destino está en sus manos.
- Tolerancia ante el riesgo. Los rendimientos están dados por los riesgos que asumen. El riesgo moderado es el proclive a obtener mejor resultado, frente a aquel que lo no lo asume o lo hace en exceso.

¹ Globalización y Competitividad: La competitividad, es la posición que tiene un competidor con relación a otros; y la globalización es un proceso económico, tecnológico, social y cultural a gran escala, que consiste en la creciente comunicación e interdependencia entre los distintos países del mundo unificando sus mercados, sociedades y culturas, a través de una serie de transformaciones sociales, económicas y políticas que les dan un carácter universal.

- Tolerancia ante la ambigüedad. La restricción de disponer de información incompleta o confusa, no evita el tomar decisiones si estas son necesarias.
- Comportamiento del tipo A. El emprendedor tiene el impulso de hacer mas en menos tiempo, y si fuera necesario, a pesar de las objeciones de otro.

Factores Sociológicos del Emprendedor

Los grupos minoritarios sienten que sus patrones los discriminan sea directa o indirectamente. Por lo cual muchos intentan encontrarse con un ambiente confortable y este es creado por ellos mismos en su afán de prosperar y crear.

Empresario y Riesgo

Algunos autores "clásicos" han definido al empresario como aquél que soporta el Riesgo en el proceso productivo.

Para Cantillon en 1730 el riesgo viene de la transformación de unos productos, con un coste conocido para tratar de vender estos productos a un precio incierto.

El riesgo también lo asumen los siguiente sujetos relacionados con la empresa:

- prestamistas (riesgo de no cobrar el crédito)
- trabajadores (perder el puesto de trabajo)
- accionistas (perder sus Acciones)

Acciones:

Cada una de las partes en que se divide el Activo de una Empresa. Estas partes pueden venderse y comprarse en un mercado especial llamado **bolsa**².

Activos financieros:

Son bienes de naturaleza financiera que incorporan créditos. Cuando hay un crédito siempre hay un acreedor y un deudor. Para el deudor el bien en cuestión supone un pasivo mientras para el acreedor es un activo.

Activos financieros pueden ser: la moneda legal, los depósitos bancarios, acciones, obligaciones, etc.

Beneficio y Riesgo

El Empresario tiene que enfrentarse con determinado grado de Incertidumbre, ante el que tratará de actuar obteniendo un determinado lucro.

La incertidumbre la podemos centrar en:

- incertidumbre respecto a los *recursos naturales*.
- desconocimiento de la *producción futura* y de su *calidad*.
- variabilidad de *precios* del producto.

El Beneficio normal entonces equivale al Costo de Oportunidad. *Este tipo de coste es lo que el capital y la gestión producirían en cualquier otra parte (interés y Salario de Gestión*³).

Concepto de Riesgo

Vamos a definir tres conceptos importantes:

- ❖ **Certidumbre:** es un "estado de la naturaleza" en el cual el valor que toman todas las variables es exactamente conocido.
- ❖ **Riesgo:** Cuando las variables no toman un único valor sino varios, pero la probabilidad de ocurrencia de esos valores es exactamente conocida, nos encontramos en un contexto de riesgo. Riesgo es lo que asume el jugador de lotería, no sabe si ganará, pero conoce teóricamente la probabilidad de que su boleto salga premiado.
- ❖ **Incetidumbre:** Cuando sólo conocemos aproximadamente el valor que tomarán una variable, pero desconocemos con que nivel de probabilidad, estamos en un contexto de incertidumbre.

²Bolsa: Lugar donde se compran y venden **Activos Financieros**.

³Salario de gestión: Es el salario que percibiría el propietario de la empresa por dirigir otra empresa.